

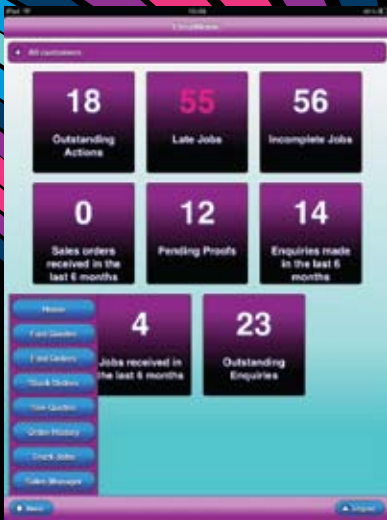


Cloud Mobile - neue Energie für Ihr Verkaufsteam!

Kaufentscheidungen
sofort erfassen!

Exzellenten
Kundenservice
bieten!

Verkauf steht
im Fokus, nicht
Büroarbeit!



Gehen Ihnen Verkaufschancen verloren weil:

Ihr Verkaufsteam mit Büroarbeit beschäftigt ist?

Es zu lange dauert ein Angebot abzugeben?

Es zu lange dauert eine Bestellung zu bearbeiten?

Cloud Mobile ist genau auf die Bedürfnisse des Verkaufsteams im Außendienst und die Benutzung mobiler Tablet PCs zugeschnitten. Der Verkäufer kann direkt vor Ort präzise Angebote erstellen, Aufträge entgegennehmen und erfassen und er hat Zugriff auf alle kundenspezifischen Informationen, einschließlich Auftragshistorie, aktuellem Auftragsstatus und bisheriger Angebote - alles, während er dem Kunden gegenüber sitzt!

Alle in Cloud Mobile ausgeführten Aktionen stehen automatisch sofort auch in Optimus dash zur Verfügung. Die Zeitersparnis ist beträchtlich, die versteckten Kosten für mehrfache Datenerfassung entfallen einfach!

Cloud Mobile ist so einfach zu benutzen. Nach der Anmeldung sieht der Vertriebsmitarbeiter eine Liste seiner Kunden und eine Liste mit Meldungen. Er muss nur den Kunden wählen und sieht dann nur noch die für diesen Kunden relevanten Meldungen - dann kann er sich an die Arbeit machen!

Cloud Mobile Angebotsanfrage

Die Cloud Mobile Angebotsanfrage zeigt sofort einen Preis auf dem Bildschirm und das Angebot kann direkt per E-Mail an den Kunden gesandt werden. Die Cloud Mobile Angebotsanfrage basiert auf dem einzigartigen Anfragesystem von Optimus dash; so sind konsistente und korrekte Angebote unter Berücksichtigung kundenspezifischer, produktspezifischer oder allgemeingültiger Preise gesichert.

Das erzeugte Angebot erscheint sofort auch im dash Anfragesystem, und wenn es erfolgreich war, kann der Verkäufer auch gleich die Bestellung entgegennehmen aus der dann wiederum automatisch ein vollständiger Produktionsauftrag in Optimus dash angelegt wird.

Sofortige Antworten für sofortige Kaufentscheidungen!



Cloud Mobile Schnellbestellung

Schnellbestellungen - auch dieses Modul basiert auf der einzigartigen Flexibilität des dash Anfragesystems. Für Kunden, die in der Regel statische bzw. Standardprodukte bestellen, kann der Vertriebsmitarbeiter gemeinsam mit dem Kunden die gewünschten Produkte über leicht zu identifizierende Vorschaubilder auswählen und die Bestellung auslösen. Nachdem die Bestellung bestätigt wurde, wird in Optimus dash automatisch ein entsprechender vollständiger Produktionsauftrag angelegt.

Einfache Nachbestellungen, Kaufentscheidungen sofort erfassen!

Cloud Mobile Lagerabruf

Lagerabruf - für Kunden die hauptsächlich Fertigwaren bestellen kann der Verkäufer für den Kunden gelagerten Artikel abrufen. Er kann die Lagerbestände einsehen und so feststellen, ob die Stückzahl für seine Bestellung ausreichend ist; wenn nicht, kann er einfach die benötigte Anzahl nachbestellen. Für Artikel mit ausreichendem Lagerbestand wird automatisch in Optimus dash ein entsprechender versand- und berechnungsfertiger Verkaufsauftrag angelegt. Wenn der Bestand nicht ausreicht wird aus der Bestellung stattdessen automatisch ein vollständiger Produktionsauftrag.

**Aktuelle Lagerbestände,
Kaufentscheidungen sofort erfassen!**

Cloud Mobile Kundenzugang

Über den Kundenzugang kann der Verkäufer schnell und einfach alle Fragen des Kunden beantworten. Alle dazu nötigen Vertriebs-, Finanz- oder Produktionsdaten sind abrufbar - wie zum Beispiel: Rechnungen, Aufträge in Produktion, fertige und ausgelieferte Aufträge, Proofstatus, Lieferungen, Rechnungen, aktuelle und erledigte Angebote.

**Sofortige Information, sofortiger
Kundenservice!**



Cloud Mobile Sales Manager

Der Cloud Mobile Sales Manager bietet dem Verkaufsteam eine Terminübersicht mit geplanten Aktivitäten und erforderlichen oder erledigten Kontaktaufnahmen.

Wenn der Verkäufer sich eingeloggt hat sieht er seinen persönlichen Terminplan. Jeder Aktivität sind benutzerdefinierbare Aktionen zugeordnet, beispielsweise 'Telefonanruf', 'Geplanter Besuchstermin', 'Angebot nachfassen', etc.

Der Verkäufer kann die Aktivitäten und Aktionen aktualisieren und bearbeiten, wie z.B. Notizen verfassen, offene Angebote einsehen und neue Termine anlegen, während er unterwegs ist. Alle Daten werden automatisch mit Optimus dash synchronisiert - so hat auch der Innendienst immer aktuelle Informationen über die Kundenkontakte. Das ist effizientes Zeitmanagement ohne mehrfache Dateneingaben.

Dem Management ermöglicht der Cloud Mobile Sales Manager in Echtzeit die Übersicht über die Vertriebsaktivitäten, mit vollständiger Transparenz der geplanten und erledigten Aktivitäten und Aktionen jedes einzelnen Vertriebsmitarbeiters. Darüber hinaus ist auch eine globale Sicht auf das gesamte Vertriebsteam verfügbar - pro Tag, Woche oder Monat.

**Immer aktuelle Daten über die
Kundenbeziehung mit minimalem
Aufwand!**

United Kingdom(Head Office)
+44 (0) 1483 740 233

Spain & Portugal
+34 917 242 670

South America
+57 311 894 6290

Germany
+49 (0) 171 301 7939

The Netherlands
+31 33 456 9477

Australia
+61 (0) 422 210 876

Italy
+39 05166 34901

South Africa
+27 (0) 832 520 079

Or email us
optimus@optimus2020.com

www.optimus2020.com

